

# CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE



**Sur 2 ans – Diplôme d'État de Niveau 3**

**RNCP n° : 34947**

RNCP34947 - CAP - Équipier polyvalent du commerce - Certificateur :  
Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse -  
FRANCE Compétence (francecompetences.fr)  
Enregistrement le 01/01/2024

## DURÉE

- 800 heures

## DATES DE LA FORMATION

- DU 02/09/2024 AU 29/06/2026

## LIEU

- 30 RUE DES BERCEAUX – 62630 ÉTAPLES/MER

## MODALITÉS-DÉLAIS D'ACCÈS

- Sur dossier d'inscription avec un entretien individuel
- Test d'entrée écrit, test de positionnement digital
- Sur devis / contrat / convention de formation (avec CGV)
- Entrée en formation entre 1 et 9 mois après entretien et complétude du dossier.

## NOMBRE DE PARTICIPANTS

- Minimum : 10 – Maximum : 25

## ACCESSIBILITÉ DES LOCAUX

- Locaux conformes à la réglementation E.R.P. et accessibles aux personnes à mobilité réduite
- Adaptation pédagogique possible pour les personnes en situation de handicap, tutorée par le référent handicap de la structure.

## TARIF DE LA FORMATION

- **En contrat d'apprentissage en secteur privé : 5 850 €/an.**

Le tarif est pris en charge par l'OPCO de l'entreprise. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur.

**\*La formation est gratuite pour l'alternant. Un complément peut être accordé pour les apprentis en situation de handicap.**

## NIVEAUX DE PERFORMANCE ET D'ACCOMPLISSEMENT DE LA FORMATION 2023

- Taux d'obtention des diplômes formation en alternance : **100 %**
- Taux de satisfaction stagiaires : **100 %**
- Taux de poursuite d'études : **0%**
- Taux d'interruption en cours de formation : **56,25%**
- Taux d'insertion professionnelle à 6 mois, à la suite de la formation : **33.33%**
- Taux d'insertion professionnelle dans le métier visé : **33.33%**

### Valeurs ajoutées du centre :

Au sein d'un lycée professionnel, vous disposez :

- D'un self et d'un snack.
- D'ateliers techniques performants et conformes.
- D'un point écoute ainsi que d'un lieu ressource.
- Gare à proximité <500 mètres

## MÉTIERS VISÉS

- Employé(e) de libre-service
- Chargé(e) de clientèle
- Conseiller(e) de vente
- Vendeur(se) en magasin
- Préparateur(rice) de commandes

## LIEUX D'EXERCICE

- Supermarchés
- Hypermarchés
- Commerces de proximité,
- Grandes surfaces spécialisées de luxe et utilitaires..

## PUBLIC

- Avoir entre 16 et 29 ans révolus
- Pas de conditions d'âge pour les personnes reconnues travailleurs handicapés, pour les sportifs de haut niveau et pour les repreneurs d'entreprise
- Avoir une présentation impeccable, soignée, le sens du commerce.

## PRÉREQUIS

- Projet professionnel confirmé
- Prospecter une entreprise d'accueil
- Niveau 2 acquis (Diplôme national du brevet)

\*Les candidats titulaires d'un niveau équivalent ou supérieur sont dispensés des matières générales. Les candidats ajournés peuvent conserver les bénéfices des épreuves dont les notes sont égales ou supérieures à 10/20 pendant les 5 sessions suivantes.

## OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉS

- Acquérir les compétences permettant d'assurer la réception, le suivi des commandes, et colis
- Contribuer à l'approvisionnement, à la mise en valeur de l'unité commerciale
- Accueillir, informer, conseiller, accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.

## MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Cours magistraux
- Assistance informatique en atelier
- Exercices pratiques
- Mises en situations professionnelles et interactifs
- et d'examens

- Les activités sont progressives et permettent à chacun de valoriser ses savoirs en évitant toute situation d'échec
- Identification d'un maître d'apprentissage en entreprise.

**\*Formation en présentiel et distanciel selon situation.**

## ENCADRANTS PÉDAGOGIQUES

- 6 formateurs diplômés dans leurs matières respectives.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION

- Test de positionnement
- Évaluation en cours de formation
- Examens blancs
- Relevés de notes et appréciations
- Livret de suivi pédagogique
- Entretien pédagogique personnalisé
- Date de l'examen : mai et juin 2026.

## RÉMUNÉRATION APPRENANT

SALAIRE MINIMUM MENSUEL D'UN APPRENTI EN 2024				
En % du SMIC	16 - 17 ans	18 - 20 ans	21 - 25 ans	26 ans et plus
<b>1er année</b>	<b>27%</b>	<b>43%</b>	<b>53% du SMIC</b> soit 936,47 €	<b>100% du SMIC</b> soit 1 766,92 €
En montant	477,07 €	759,79 €		
<b>2ème année</b>	<b>39%</b>	<b>51%</b>	<b>61% du SMIC</b> soit 1 077,82 €	
En montant	689,10 €	901,13 €		
<b>3ème année</b>	<b>55%</b>	<b>67%</b>	<b>78% du SMIC</b> soit 1 378,20 €	
En montant	971,81 €	1 183,84 €		

## MATIÈRES ENSEIGNÉES

### Enseignement professionnel

- Recevoir et suivre les commandes
- Mettre en valeur et approvisionner
- Conseiller et accompagner le client sans son parcours d'achat
- Prévention-santé-environnement
- Consolidation, accompagnement personnalisé
- Réalisation d'un Chef d'œuvre

### Enseignement général

- Français
- Histoire/Géographie
- Enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Anglais
- Sciences physiques et chimiques
- Prévention santé environnement
- Education physique et sportive
- Arts appliqués et cultures artistiques

## MODULES COMPLÉMENTAIRES

- Soutien au dossier professionnel
- Examens blancs
- Accompagnement au choix d'orientation
- Évaluations en cours de formation
- Certificat Sauveteur Secouriste du Travail

## PASSERELLES, SUITE DE PARCOURS ET INSERTION PROFESSIONNELLE

### Le CAP EPC peut vous permettre l'accès direct à l'emploi

#### Exemples d'équivalences du CAP EPC :

- Titre professionnel ECM (Employé commercial en magasin)
- Titre professionnel agent magasinier

#### Poursuivre ses études après un CAP EPC

- Avec un Bac pro :
  - BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente / Option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial
  - BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente / Option B : Prospection Clientèle et Valorisation de L'offre Commerciale.
- Avec un des nombreux titres professionnels de niveau 4 (BAC)
  - Titre professionnel VCM (Vendeur conseil en magasin)
  - Titre professionnel conseiller commercial etc...



Le CAP équilibrier polyvalent du commerce forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services.

Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises.

Les apprentis s'approprient les principes de rangement, d'étiquetage, de mise en rayon des produits.

Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse.

Les enseignements en communication professionnelle et commerciale permettent aux apprentis d'établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.

## CONTACTS

#### Auréliane HAGNERÉ

Responsable de Centre AREP  
et UFA Saint Joseph

[aureliane.hagnere@escetaples.com](mailto:aureliane.hagnere@escetaples.com)

03.21.94.57.36

#### Coralie TELLIER

Directrice Adjointe Lycée Professionnel et UFA St Joseph  
Coordinatrice pédagogique CAP/BP

[coralie.tellier@escetaples.com](mailto:coralie.tellier@escetaples.com)

03.21.94.57.36

#### Lisa EVRARD - Coline CODRON

Assistantes administratives

[lisa.evrard@escetaples.com](mailto:lisa.evrard@escetaples.com)

[coline.codron@escetaples.com](mailto:coline.codron@escetaples.com)

03.21.94.57.36

#### Aline LEPRETRE (Référente HANDICAP)

UFA Saint Joseph : [lpsecretariat.ogece@gmail.com](mailto:lpsecretariat.ogece@gmail.com)

CFA Jean Bosco : [handicap@cfajeambosco.fr](mailto:handicap@cfajeambosco.fr)